


## **EXPERTENGRUPPE**

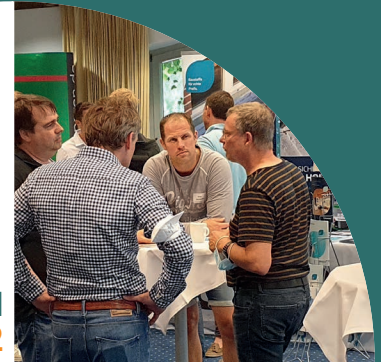
Holz, Bauen und mehr

Wissensvermittlung auf Augenhöhe

Lebhafte Diskussionen und Praxisbeispiele

## **THEMENPROGRAMM** **2022**

 Der Holzbau soll in  
Deutschland zu alter  
Stärke zurückfinden -  
Menschen begeistern  
und erfolgreich sein.



Fachwissen und Praxisinfos  
für Handwerksmeister,  
Planer und Fachverkäufer

# Dran bleiben!

Der Start in die 2020er Jahre war von vielen Veränderungen geprägt. Die Corona-Pandemie hat viel Aufmerksamkeit gekostet. Jedoch lässt sich nicht alles darauf zurückführen. Vielmehr sind die Veränderungen der Baubranche und noch stärker der Holzbau von Marktentwicklungen erfasst.

Fachhandel und Handwerk bauen viele neue Strukturen und Kapazitäten auf. Es wächst an allen Orten! Hallen, Vorrichtungen und Maschinen sind jedoch nicht alles. Wir, die Fachleute in Handel und Handwerk müssen mitwachsen, sollen die Investitionen gelingen. Noch immer entscheidet „Faktor Mensch“ über Erfolg und Misserfolg.

- Fachwissen über moderne Methoden „best practice“
- Kompetenz schlägt noch immer billige Preise
- Sinnvolle Entwicklungen bzgl. Nachfrage „Markt & Investoren“
- Und nicht zuletzt die unternehmerische Strukturen

Es ist ein vielfältiges Programm, in dem sich die Entwicklungsprozesse abspielen. Im gleichen Maß sind die Anforderungen an mein Ingenieurbüro gewachsen. Und so ist mit Beginn 2021 der Zusammenschluss mit der hobacon entstanden. Unser gemeinsames Leistungs- und Themenprogramm deckt viele Bereiche der Entwicklungsthemen Fachhandel, Handwerk & Holzbau ab. Eine Gruppe von Experten und Branchenkennern gestaltet das Themenprogramm 2022. Die fachliche Kompetenzentwicklung ist und bleibt dabei die Basis. Blättern Sie mal durch unser Themenprogramm 2022. Lassen Sie sich inspirieren, ob Sie eine Kundenveranstaltung planen, die Kompetenzen Ihrer Mitarbeiter entwickeln wollen, eine Ausstellung planen oder neue Dienstleistungen integrieren wollen.

Lassen Sie uns ins Gespräch kommen, Ihr Holger Meyer

## Seminarformate

Impulsvortrag	bis 60 Min
Kompaktvortrag	bis 120 Min
Themenseminar	bis 4 Std
Grundlagenseminar	bis 2 Tage

- Kernthesen & Motivation
- Zusammenfassung & Ausblick
- Hintergründe & Praxisbeispiele
- Grundlagenwissen & Praxisseminar

## Holzrahmenbau im Zimmereibetrieb

Holzrahmenbau lässt sich in unterschiedlicher Weise vorfertigen. Die Arbeitsabläufe in der Werkhalle haben große Vorteile gegenüber der Baustelle. Aber wie lässt sich das in der Zimmerei organisieren?

So wie die Produktionsmethode entscheiden die Ausführungsdetails und das eingesetzte Material über die Qualität und wirtschaftlichen Erfolg. An erster Stelle steht der Sockel, gefolgt von Fensterbrüstung, dem WDVS und der Einbindung der Geschosdecke. Wie werden die Installationen in einem Holzrahmenbau geführt? Was ist zum Brand- und Schallschutz zu sagen?

Der Holzrahmenbau hat auch weiterhin ein enormes Potenzial für jeden einzelnen Betrieb. Der Holzbau kann sich weiter vom Dach- zum Geschossspezialisten entwickeln: Dach + Wand + Decke = Geschoss.





## Sanierung: nachträgliche Dämmung von innen oder von außen

Konstruktionen aus Holz oder ergänzende Dämmebenen mit Holzfaserdämmplatten haben sich beim Bauen im Bestand enorm verbreitet. Altbau ist kein Neubau und deshalb ist die Bestandsaufnahme und Beurteilung entscheidend.

- Dachsanierung von außen mit Luftdichtung und Feuchteschutz, Flachdachsanierung
- Innendämmung von Mauerwerk mit Holz oder mineralischen Dämmstoffen
- Dachausbau bei unterschiedlichen Dachdeckungen
- Fassadendämmung und -konstruktion

Das Themenfeld ist enorm groß. Für das Fachseminar können die Schwerpunkte beliebig zusammengestellt werden.

# Zeitwirtschaft im Handwerksbetrieb

Die Zeitwirtschaft ist der Gradmesser für Gewinn & Verlust im Handwerksbetrieb, sie zeigt die Produktivität. Je kostbarer die Zeit wird, umso wichtiger werden die Abläufe. Wobei eine Baustelle oft vom Chaos dominiert wird (Bild).

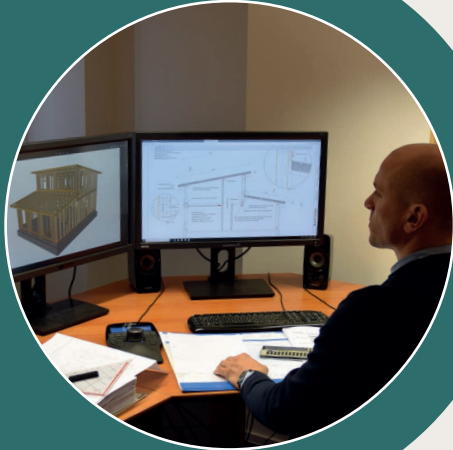
Dieses Seminar schafft Klarheit, in welchen Bereichen eines Handwerksbetriebes optimiert werden kann:

- Zeitwirtschaft ist der Schlüssel der Wirtschaftlichkeit
- Betriebsentwicklung wird durch mangelnde Transparenz blockiert
- 4 Felder der Zeitwirtschaft im Handwerksbetrieb
- Kapazitätsplanung ist mehr als eine Auftragsliste
- Mitarbeiter- und Baustellenorganisation

Nach dem Seminar können Werkzeuge zur Zeitwirtschaft vom Referenten zur Verfügung gestellt werden.

Weitere Informationen auf [www.hobacon.de](http://www.hobacon.de)





## Entwicklung im Handwerksbetrieb

Die momentane Auslastung der meisten Handwerksbetriebe ist gut. Somit wird (hoffentlich) wieder ein notwendiger Gewinn erzielt. Kein Grund sich auf den „Lorbeeren“ auszuruhen. Gute Betriebe bereiten sich jetzt auf schwierigere Zeiten vor und schaffen tragfähige Strukturen – z. B. Zettelwirtschaft reduzieren (Bild).

Die unternehmerischen Themen sind für Handwerksbetriebe extrem wichtig. Nur Betriebe die sich zielgerichtet weiterentwickeln, werden „Durststrecken“ reduzieren können.

Jeder Handwerksbetrieb braucht eine Kultur der positiven Entwicklung. Unternehmer, die dies im Betrieb sicherstellen können, bleiben auf der Erfolgsspur.

- Wie wird die typische Betriebsblindheit überwunden?
- Welches ist die optimale Größe für den eigenen Betrieb?
- Wie organisiert man die Betriebsentwicklung in kleinen machbaren Schritten?
- Wie kann der Sinn von Investitionen überprüft werden?

## Holger Meyer

lebt in Rotenburg (Wümme)



### Berufliche Qualifikation

- Zimmererausbildung
- Diplom-Bauingenieur (Holztechnik, Fachhochschule Hildesheim)
- leitender Angestellter im Holzbauunternehmen
- Inhaber des Ingenieurbüros
- Geschäftsführer der hobacon GmbH & Co. KG

## Dr. Markus Erbreich

lebt in Bleckede



### Berufliche Qualifikation

- Ausbildung zum Industriekaufmann
- Studium und Promotion an der Universität Hamburg Holzwirtschaft
- Projektleiter am Wilhelm-Klauditz-Institut (WKI) - Güteüberwachung
- Bereichsverantwortung Import Holz bei einer Handelskooperation
- Inhaber der DeCon Wood Holzagentur

## Friedrich Winkelmann

lebt in Diepholz

### Berufliche Qualifikation

- Ausbildung zum Zimmerer
- Architekturstudium, Betriebswirt des Handwerks
- Bauleiter in einem Fertighausunternehmen
- Ehemaliger Inhaber eines Holzbauunternehmens
- Inhaber eines Ingenieurbüros



## André Rickermann

lebt bei Hamburg

### Berufliche Qualifikation

- Kfm. Ausbildung
- Dipl.-Betriebswirt (Fachrichtung Marketing/Vertrieb)
- Langjährige Erfolge in leitenden Vertriebsfunktionen
- Freiberuflicher Unternehmensberater und Trainer
- Unternehmercoach



## Kundenveranstaltung für das Handwerk

- Fachvortrag zum Bauen und Konstruieren im Holzbau
- Konzept für die Beteiligung von Lieferanten (Hausmesse)
- Unternehmertraining für die Inhaber der Handwerksbetriebe

## Mitarbeiterschulungen für die Verkaufsmannschaft im Fachhandel

- Basisschulung Holz für Einsteiger und Quereinsteiger
- Kenntnisse über die speziellen Produkte des Holzbaus
- Expertenwissen und Reklamationsbearbeitung

## Unternehmertag im Fachhandel

Für die VIP-Handwerkerkunden organisieren wir für Sie den „Unternehmertag“. Dies ist ein ganz besonderes Kundenbindungsinstrument – Nutzengewinn für Fachhandel und Handwerksunternehmer.  
(Organisation durch die hobacon GmbH & Co. KG)

Weitere Themen und weitere Experten finden Sie unter:

[www.meyer-ingenieurbuero.de/themen](http://www.meyer-ingenieurbuero.de/themen).

Oder sprechen Sie uns an, Kathrin Kiesel und Holger Meyer stehen zur Verfügung und planen mit Ihnen gemeinsam.



Ingenieurbüro Holger Meyer  
Kleekamp 6  
27356 Rotenburg (Wümme)

**T** 0 42 61 - 96 25 69 0

**F** 0 42 61 - 96 25 69 3

**E** [buero@meyer-ingenieurbuero.de](mailto:buero@meyer-ingenieurbuero.de)

in Kooperation mit der  
hobacon GmbH & Co. KG

**hobacon**  
Unternehmensentwicklung